

求人票

募集職種名	機械系専門商社の提案営業職
仕事内容	顧客ニーズに合う産業機械の提案営業を担当いただきます。 工作機械や洗浄機、射出成形機等を、自動車／家電／農機具／鉄道／食品メーカーへ提案します。 【ポイント】 ・製造ラインの提案など、ものづくりの根本から関わることが出来ます。 ・既存顧客フォローや新規開拓、見積もりから納品まで幅広く担当します。 ・ユーザーへの直販となる為、プロジェクト企画段階から参加可能。 ・機械メーカーと相談しながらカスタマイズした設備を納品します。 ・納品までは数ヶ月～1年以上。稼働時は大きな達成感が得られます。 ・効率アップやコストダウンなどの顧客の要望に対して、 今までの事例とアイデアを組み合わせた提案力の強さが高い評価を得ています。 【配属部署】 産業機械部門に配属予定
必須要件	■法人営業経験をお持ちの方（1年以上） ■普通自動車免許 【求める人物像】 ■誠実さを持って、人とコミュニケーションを取ることが出来る人 ■好奇心旺盛で、チャレンジ精神のある人 ■根気と粘り強さを持った人
歓迎要件	■建設機械・産業機械の営業経験をお持ちの方 ■英語力が有る方
応募可能学歴	大学院（博士）、大学院（修士）、大学

本社所在地	大阪市中央区南新町		
設立年月	1946年	従業員数	596名（連結）
資本金	14億1千4百万円	売上高	523億円（2017年度 連結）
事業内容	■自動車・家電・農機具・鉄道・食品など多業界に、もの（商品）を創る機械を販売		

想定年収	360万円～600万円	雇用形態	正社員	転勤の有無	
勤務地	■勤務地：東京都中央区 ■最寄駅：各線 日本橋駅 徒歩で6分 東京メトロ日比谷線 茅場町駅 徒歩で6分	勤務時間	8:50～17:30（休憩：60分） 【残業】月30～40時間程度 ※残業は状況により変動する場合があります。		
昇給・賞与・諸手当	※年齢・経験・スキルを考慮の上、決定します。 ■昇給：1回 ■賞与：2回（昨年実績4ヶ月） ■交通費（一部支給） ■住宅手当 ■残業手当 ■家族手当 ■営業手当 ■交通費：月上限5万円まで	福利厚生	■各種社会保険完備 ■社宅制度 ■福利厚生施設 ■退職金 ■財形貯蓄 ■社員持株会制度 ■JCBビジネスカードClub Off会員：提携飲食店、レジャー施設、フィットネス施設、または新幹線、旅行予約などの特別価格、 国内・海外旅行保険が自動付帯 ■社員親睦会 年に1.2回、高級料理グルメ会や各種イベント開催 ■クラブ活動：野球部、テニス部、フットサルサークルなど定期的に活動中 ■別荘（保養地）：岐阜県に別荘があり、たまに社員や家族で遊びに行ってます ■民間保険加入：保険料会社負担にて、医療保険など民間保険加入 ■営業車補助制度		
休日・休暇	■完全週休2日制（土・日）、祝日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■特別有給休暇 ※年間休日：123日 ※産休・育休取得率90%以上				

選考プロセス	■選考（面接）回数：2回 ■詳細： 【書類選考】 ↓ 【一次選考】 ↓ 【SPI】 ↓ 【最終選考】 ↓ 【内定】 ※選考回数・内容については変更となる場合がございます。予めご了承ください。
求人企業担当から	■同社について 同社は、国内に12拠点、アメリカとアジアに23拠点を持つ機械専門商社です。 ものづくりに必要な産業機械や都市づくりに必要な建設機械の販売・輸出入を中心事業に据え、世界を舞台に取引をしています。 国内では、全国12都市の営業拠点を通じて、全国規模で産業機械・建設機械の販売を展開しています。 また、国際ネットワークと60年以上の海外取引を武器に、海外に対しても積極的な営業活動をしており、機械専門商社では他に例を見ない海外23拠点のネットワークを通じて日系企業の海外展開を強力にサポートしています。